

Importante opération dans le métier de l'externalisation des achats : Rapprochement entre Logitrade et ASI.

Paris, le jeudi 3 avril 2008

Logitrade, leader en France avec un chiffre d'affaires de 120 millions d'euros dans le domaine de l'externalisation des achats non stratégiques, a fait l'acquisition de 100% de la société ASI (Achats Service Industrie), l'un des principaux acteurs du marché (30 millions d'euros de chiffre d'affaires). Dans le même temps, le précédent actionnaire d'ASI, Hervé Farge, a pris une participation de 10% dans la société mère de Logitrade à la suite d'une augmentation de capital.

Le chiffre d'affaires du nouvel ensemble s'établit à 150 millions d'euros et positionne Logitrade largement en tête des acteurs sur ce marché.

L'opération de rapprochement a été organisée sous l'égide d'Activa Capital, actionnaire majoritaire de Logitrade. Activa Capital est une société de capital investissement indépendante qui gère plusieurs FCPR pour un total de 500 millions d'euros. Les investisseurs dans les FCPR gérés par Activa Capital sont parmi les plus grands investisseurs institutionnels mondiaux.

Le marché de l'externalisation des achats, notamment celui des achats non stratégiques, est en plein développement.

Les grands groupes industriels trouvent par l'intermédiaire d'acteurs comme Logitrade une solution pratique et économique aux problématiques difficiles en matière d'organisation des volumes d'achats non stratégiques et non récurrents. La substitution de nombreux fournisseurs par un seul répond parfaitement aux politiques de réduction des coûts indirects recherchées par les clients. Par ailleurs, cette solution permet d'accéder à des coûts d'achats réduits.

La politique de Logitrade reste celle d'une société de services capable d'adapter les équipes et le réseau aux spécificités du cahier des charges des groupes industriels.

La taille du nouvel ensemble Logitrade permet de faire bénéficier les clients de réduction de coûts directs grâce à la massification des achats. Par ailleurs le portefeuille diversifié et complémentaire des deux sociétés constitue un atout majeur permettant d'élargir la gamme des services offerts aux clients actuels et futurs du nouvel ensemble.

Le marché devrait continuer à croître rapidement, l'externalisation ou la délégation des achats non stratégiques reste liée à la maturité des organisations et le nombre de sociétés mettant en place cette stratégie se développe. Différentes études font état d'une progression de plus de 15% du marché par an et l'ensemble des acteurs couvre aujourd'hui à peine 1% des besoins potentiels.

Le renforcement du management opérationnel et commercial, et l'existence d'un réseau d'une dizaine d'agences en France complété par des relais à l'étranger, devraient permettre à Logitrade de répondre pleinement à cette évolution du marché.

Le Directoire de Logitrade, présidé par Michel Duval, est composé d'Agnès Godineau, Directeur Financier et Administratif, d'Hervé Farge, Directeur des Opérations et du Développement et de Thierry François, Directeur Commercial.

Contacts

Activa Capital

Jean-Louis de Bernardy
Philippe Latorre
01 43 12 50 12
www.activacapital.com

Logitrade

Michel Duval
04 99 52 40 00
www.logitrade.fr

Intervenants et conseils dans la transaction

Due Diligence Comptable, financière et fiscale : Accuracy (Stéphane Perrotto)
Due Diligence Juridique et social : CMS Bureau Francis Lefebvre (Isabelle Buffard, Thomas Bortoli)
Conseils Vendeur : Finangels (Guillaume Cabane), BGLM (Frank Millias)